



## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. 1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea “Alexandru Ioan Cuza” din Iași
1.2 Facultatea	Facultatea de Economie și Administrarea Afacerilor
1.3 Departamentul care furnizează disciplina	Departamentul de Finanțe, Monedă și Administrație Publică
1.4 Departamentul beneficiar	Management, Marketing și Administrarea Afacerilor
1.5 Domeniul de studii	Management
1.6 Ciclul de studii	Licenta
1.7 Programul de studii / Calificarea	Management

### 2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Dreptul afacerilor							
2.2 Titularul activităților de curs	Conf. dr. Cigu Elena							
2.3 Titularul activităților de seminar	Asoc. Dr. Necula Iulian Asoc. Dr. Verga Crina Asoc. Drd. Branici Marius							
2.4 Anul de studiu	1	2.5 Semestrul	1	2.6 Tipul de evaluare	P	2.7 Regimul disciplinei	OB	

### 3. Timpul total estimate (ore pe semestru și activitățile didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	42	din care 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp					58ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și altele					20
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					10
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					20
Tutoriat					4
Examinări					4
Alte activități					-
3.7 Total ore studiu individual	58				
3.8 Total ore pe semestru	100				
3.9 Numărul de credite	4				

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 De curriculum	Nu este cazul
4.2 De competențe	Nu este cazul

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 De desfășurare a cursului	Nu este cazul
5.2 De desfășurare a seminarului/laboratorului	Nu este cazul

### 6. Competențe specifice acumulate

<b>Competențe profesionale</b>	<p>C1.1. Descrierea conceptelor, teoriilor și tehnicilor din perspectiva juridică folosite în analiza mediului de afaceri și în management</p> <p>C2.3. Asistarea pregătirii și derulării negocierilor în afacerile naționale și internaționale</p> <p>C3.1. Identificarea etapelor, formalităților și tehnicilor specifice contractării și derulării afacerilor naționale și internaționale în conformitate cu reglementările specifice</p>
<b>Competențe transversale</b>	<p>CT1 Aplicarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă</p>

### 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1	Obiectivul general al disciplinei	Cunoașterea noțiunilor juridice esențiale pentru mediul de afaceri
7.2	Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> <li>- să cunoască conceptele, teoriile și instituțiile juridice care guvernează activitatea afacerilor</li> <li>- să cunoască normele imperative privind negocierea afacerilor</li> <li>- să identifice etapele, procedura și efectele contractării și derulării afacerilor internaționale în conformitate cu reglementările specifice</li> <li>- să aplice principiile, normele și valorile fundamentale în cadrul propriei strategii de muncă</li> </ul>

### 8. Conținuturi

8.1	Curs	Metode de predare	Observații
	1. Organizarea și normativizarea societății umane	Expunere, dezbateri	2 ore (3, 10)
	2. Principiile și izvoarele de drept	Expunere, dezbateri, problematizare	2 ore (3, 10)
	3. Norma juridică	Expunere, dezbateri, exemplificare	2 ore (3, 10)
	4. Raportul juridic	Expunere, dezbateri, exemplificare, jocul de rol	2 ore (3, 10)
	5. Răspunderea juridică	Expunere, dezbateri, studiu de caz	2 ore (3, 8, 10)
	6. Dreptul de proprietate	Expunere, dezbateri, problematizare	2 ore (3, 10)
	7. Profesiuniști comercianți	Expunere, dezbateri, studiu de caz, exemplificare, analiză	2 ore (1, 5, 9, 10)
	8. Fondul de comerț	Expunere, dezbateri, argumentare, analiză	2 ore (1, 5, 9, 10)
	9. Societățile care desfășoară activități în sfera afacerilor comerciale	Expunere, dezbateri, argumentare, analiză	2 ore (1, 5, 9, 10)
	10. Procedura insolvenței și a reorganizării societăților comerciale	Expunere, dezbateri, studiu de caz	2 ore (1, 5, 9, 10)
	11. Teoria generală a contractelor în dreptul afacerilor	Expunere, dezbateri, problematizare	2 ore (4, 9, 10)
	12. Contracte speciale în dreptul afacerilor	Expunere, dezbateri, studiu de caz, problematizare	2 ore (4, 9, 10)
	13. Norme imperative privind contractele de muncă	Expunere, dezbateri, studiu de caz, problematizare	2 ore (10, 12)
	14. Noțiuni de drept financiar și fiscal	Expunere, dezbateri, problematizare	2 ore (10, 11)

#### Bibliografie

1. Cărpenu, Stanciu, D., *Tratat de drept comercial român. Procedurile de prevenire a insolvenței și de insolvență*, Ed. UJ, București, 2014.

2. Cărpenu, Stanciu, D., *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2009.
3. Craiovan Ion, *Tratat de teoria generală a dreptului*, Ed. Universul Juridic, București, 2009.
4. Duțescu, Cristian, *Contractul de vânzare-cumpărare de acțiuni în reglementarea NCC*, Ed. C.H. Beck, București, 2012.
5. Gheorghe, Cristian, *Drept comercial român*, Ed. C.H. Beck, București, 2010.
6. Gheorghe, Cristian, *Drept comercial european*, Ed. C.H. Beck, București, 2009.
7. Nemeș, Vasile, *Drept comercial*, Ed. Universul Juridic, București, 2012.
8. Mateescu, Ana-Maria, *Daune-interese în materie comercială. Practică judiciară*, Ed. Hamangiu, București, 2009.
9. Popa, Sorana, *Drept comercial. Contracte. Obligații. Titluri de valoare. Insolvența*, Ed. UJ, București, 2014.
10. Tofan, Mihaela, Popescu, Ada-Iuliana, Bercu, Ana-Maria, *Dreptul afacerilor*, Ed. Univ. "Alexandru I. Cuza" Iași, 2015.
11. Șaguna Drosu Dan, Mihaela Tofan, *Drept financiar și fiscal european*, Editura CH Beck, București, 2010.
12. Tofan, Mihaela, Petrișor, Mihai Bogdan, *Dreptul muncii și dialogul social*, Editura Hamangiu, București, 2012.
13. Codul civil roman
14. *Legea nr.31/1990 privind societățile comerciale*, republicată

8.2	Seminar/laborator	Metode de predare	Observații
	Raportul juridic în sfera activității de afaceri – noțiuni introductive	argumentarea, conversația euristică	2 ore (1, 3, 6)
	Forme de organizare a activității de afaceri în România	analiza, explicația, studiul de caz	2 ore (3, 4, 6)
	Organizarea și funcționarea societăților cu activitate economică în România	problematizarea, argumentarea, explicația	2 ore (1, 4, 6)
	Aspecte procedurale privind reorganizarea și falimentul	problematizarea, explicația, conversația euristică, studiu de caz	2 ore (1, 4, 6)
	Contractul de vânzare în domeniul afacerilor	analiza, explicația, studiul de caz	2 ore (3, 4, 6)
	Efectele contractului individual de muncă	problematizarea, argumentarea, explicația	2 ore (6, 8)
	Aspecte generale privind regimul juridic al taxelor și impozitelor în sfera afacerilor	problematizarea, explicația, conversația euristică, studiu de caz	2 ore (4, 6, 7)

#### Bibliografie

1. Angheni, Smaranda, *Drept comercial. Profesioniștii – comercianți*, Ed. C.H. Beck, București, 2013.
2. Craiovan Ion, *Tratat elementar de teoria generală a dreptului*, Ed. All Beck, București, 2001.
3. Cristea, Silvia, *Dreptul afacerilor – pentru învățământul superior economic*, Ed. Universitară, București, 2008.
4. Păun, Ciprian, *Dreptul afacerilor. Teoria. Profesioniștii. Impozitarea*, Ed. UJ, București, 2015.
5. Șaguna Drosu Dan, Mihaela Tofan, *Drept financiar și fiscal european*, Ed. CH Beck, București, 2010.
6. Tofan, Mihaela, Popescu, Ada-Iuliana, Bercu, Ana-Maria, *Dreptul afacerilor*, Ed. Univ. Alexandru I. Cuza Iași, 2015.
7. Tofan, Mihaela, *Obligațiile fiscale ale firmei*, Ed. C.H. Beck, București, 2012.
8. Tofan, Mihaela, Petrișor, Mihai Bogdan, *Dreptul muncii și dialogul social*, Ed. Hamangiu, București, 2012.
9. *Legea nr.31/1990 privind societățile comerciale*, republicată în M.Of. nr. 1066 din 16.10.2004.

### 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, a asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Planul de învățământ, precum și conținutul disciplinei este analizat și adaptat periodic la nevoile obiectiv identificate ca urmare a dialogului permanent cu reprezentanți ai mediului de afaceri. De asemenea, absolvenții specializării sunt în contact direct cu mediul universitar fiind conștienți de importanța dialogului cu privire la descriptorii disciplinei, în vederea satisfacerii cerințelor pieței muncii. Disciplina este armonizată curricular atât cu nevoile angajaților, cât și cu cele ale angajatorilor.

### 10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Ponderea răspunsurilor corecte	Test grilă (2)	50%
10.5 Seminar/laborator	Ponderea răspunsurilor corecte	Test classic + studiu de caz epidemiologice.	50%
10.6 Standard minim de performanță			

Media celor două teste de evaluare pe parcurs să fie minim 5.

Data completării  
9.09.2023

Titular de curs  
Conf. dr. Elena Cigu

Titular de seminar  
Asoc. Dr. Necula Iulian  
Asoc. Dr. Verga Crina  
Asoc. Drd. Branici Marius

Data avizării în departament  
26.09.2023

Director departament furnizor  
Prof. dr. Ovidiu Stoica

Director departament beneficiar  
Prof. dr. Andrei Nestian